

N1330M



INFOLEC

INFORMATIQUE ET ELECTRONIQUE

Age : 30 ans - Nationalité : Française Disponibilité : **Immédiate**

Mobilité géographique : Aix-Marseille

Votre contact :

Alain DENIZON

Directeur Commercial

Email : adenizon@infolec.fr

16, Rue Kléber
92130 ISSY LES MOULINEAUX
2, Chemin de Larramet
31170 TOURNEFEUILLE

Tél : 01 46 42 06 02

Tél : 05 61 06 40 41

Statut : En cours de recrutement

TECHNICIEN SUPERIEUR EN ELECTRONIQUE

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2001-2008

Avon communications

-Technicien supérieur dans le matériel de navigation : Installation, réparation et commissioning du matériel servant a la navigation des bateaux.

-Responsable SAV du matériel **KODEN** :

Prise en charge des clients vente installation et réparation du matériel KODEN

-Organisation des différents salons nautique :

Avec l'appui du commercial, réservation d'un emplacement sur les salons, organisation du déplacement, prévision, calcul et mise en place des différents appareil prévu pour le salon.

2001

-Service militaire effectué dans la gendarmerie, interventions sur autoroutes.

2000

CDD Vacances de mi-juin à fin juillet, pour l'entreprise **ST MICROELECTRONICS** située à Rousset.

-Poste occupé : Opérateur technique :

Apprentissage de la maintenance préventive et curative du matériel de la zone gravure

1999

-Stage chez **ST MICROELECTRONICS** du 25 mai au 16 juillet : Découverte de la section contactless et mise en œuvre de mes connaissances au profit de cette section.

-CDD Vacances du 16 juillet à fin Août pour l'entreprise **ST MICROELECTRONICS** en tant que Technicien :

Continuité du travail effectué lors du stage BTS.

1998

-CDD Vacances (Juillet – Août) pour l'entreprise **Laporte Electronics France MICROPOLISH** à Gréasque.

-Poste occupé : Opérateur en salle blanche section bain chimique :

Repérage des différentes couches imprégnées sur les wafers et choix du bain approprié afin de recycler le wafer correctement.

FORMATION

2000	Brevet de Technicien Supérieur Electronique. (Lycée Jean Perrin à Marseille)
1998	1 ^{ère} année IUT GEII
1997	Baccalauréat en Science et Technologie Industrielles - Génie Electronique (Lycée Vauvenargue à Aix en Provence)

CENTRES D'INTERETS

Le sport : football, tennis, handball, vélo ...
La lecture, le cinéma.

Détail de l'expérience chez AVON :

Lorsque j'ai commencé au sein de la société AVON, j'ai été embauché comme technicien installateur , je montai tout type de matériel concernant la navigation des bateaux et une fois le matériel bien connu, j'ai commencé à faire des interventions de réparation.

Cela consistait a étudier les demandes d'intervention de nos clients, évaluer le type de panne décrit afin de préparer les pièces nécessaires à l'intervention et intervenir au plus vite.

J'ai effectué ce travail pendant 2 ans environ avant de m'intéresser à un aspect plus en relation avec mes compétences .

Les problèmes rencontrés sur les appareils étaient souvent récurrents et j'ai voulu comprendre d'où venait les pannes rencontrées. J'ai donc étudié les pannes sur documentation technique, puis j'ai commencé à réparer les pannes qui revenaient souvent sur les cartes électroniques.

J'ai demandé à ma direction de m'occuper d'une marque que représentait ma société dans le domaine de la pêche professionnelle et de la grande plaisance (KODEN) . J'ai donc repris, avec l'aide du commercial, le portefeuille client et j'ai commencé à m'occuper du SAV de cette marque. Cela consistait a répondre aux attentes des clients au téléphone dans la mesure du possible et d'effectuer la réparation en atelier du matériel lorsque aucune autre solution n'était envisageable, ainsi que les devis de réparation. Je m'occupai aussi des demandes sous garantie et du relevé des différents buggs observés par mes soins ou relatés par mes clients, en relation avec le JAPON afin de faire évoluer l'appareillage.

Ma société devait être présente sur les divers salons nautique en FRANCE : je me suis aussi occupé de cette fonction, je préparai les différents salons nautique aussi bien techniquement que commercialement, puisqu'une fois le déplacement et le montage effectué, je restai sur place afin de présenter le matériel, je prenais contact avec les clients afin de faire des offres en relation avec leurs attentes étudiées sur le salon.

Afin d'être totalement autonome au sein du SAV KODEN, j'ai utilisé des logiciels de programmation d'EEPROM car nous ne pouvions pas attendre le retour du matériel du JAPON pour les mises a jour ou les corrections de buggs : le délai était trop important et les interventions sur matériel devaient être le plus rapide possible. J'ai aussi utilisé des logiciels du type AUTOCAD afin de refaire de petite carte électronique de correction de matériel ainsi que des logiciels classique tel que Word , Excel..... pour effectuer des devis de réparation ou vendre du matériel.